



Creating value for clients

lawyerpress

## **CURSO-TALLER: COMO MONTAR MI DESPACHO CON ÉXITO**

El Objetivo:

Orientar a los emprendedores en el sector legal sobre las claves para construir un despacho evitando los errores más comunes y aprovechando la experiencia de nuestra consultora en estos de proyectos.

Presentar modelos de despachos, posibilidades de financiación y herramientas de promoción.

A quien nos dirigimos:

A abogados, procuradores, notarios que acaban de montar su despacho y a todos aquellos que tienen la intención de emprender.

### **PROGRAMA**

- **Presentación Lawyerpress Emprende**  
Un nuevo modelo de apoyo a los emprendedores.
  
- **Modelos de despacho**  
Best friends, coworking, redes de despachos
  
- **Búsqueda de Financiación y aspectos legales**  
Business Angels, créditos, crowdfunding
  
- **Estrategia de Comunicación para los emprendedores**  
Medios de Comunicación especializados, regionales, generales
  
- **Importancia de las redes sociales**  
Facebook, Twitter, LinkedIN
  
- **Debate**

**Fecha: Miércoles 23 de Abril 2013**

**Lugar: CN Lagasca, calle Lagasca 95 , Madrid**

**Hora: 17hs a 20hs**



Creating value for clients

lawyerpress

## **TWITTER**

- Estrategia en twitter
- Elementos Básicos
- Personalizar la Cuenta
- La Utilidad de Twitter
- Cómo Aumentar los Seguidores
- Contenidos a "Twittear"
- La Utilidad de las Listas
- La Utilidad de KLOUT
- Reglas Básicas

**Fecha: Miércoles 24 de Abril 2013**

**Lugar: CN Lagasca, calle Lagasca 95 , Madrid**

**Hora: 17hs a 19hs**



Creating value for clients

lawyerpress

## **ESTRATEGIA Y PERFIL EN LINKEDIN**

- Estrategia y perfil en linkedin
- Definición de Objetivos
- Definición del Perfil Principal
- Los Perfiles Secundarios
- Selección de Contactos
- Contenidos a Comunicar
- Evaluación de los Riesgos

**Fecha: Miércoles 25 de Abril 2013**

**Lugar: CN Lagasca, calle Lagasca 95 , Madrid**

**Hora: 17hs a 20hs**